

## BEKENDMAKING VOORLOPIGE KIEZERSLIJST

De KAMER VAN KOOPHANDEL EN FABRIEKEN brengt hierbij ter kennis van de ingeschrevenen, dat de VOORLOPIGE KIEZERSLIJST vanaf maandag 03 t/m vrijdag 14 augustus 2015 ter inzage ligt voor belanghebbenden en wel ten kantore van de Kamer van Koophandel en Fabrieken aan de Prof. W.J.A. Kernkampweg 37 (Beursterrein) en aan de G.G. Maynardstraat 34-36 te Nieuw Nickerie, alsook op alle Districtscommissariaten.

Iedere eigenaar, vennoot, behorende vennoot, directeur of beheerder van een in het Handelsregister ingeschreven zaak, waarvan het uitgeoefend bedrijf valt onder enige bedrijfsgroep, resp. categorie, kan de Kamer tot en met vrijdag 14 augustus 2015 naderen met het verzoek verbeteringen aan te brengen in de voorlopig vastgestelde kiezerslijst op grond van verkeerdlijf of in het geheel niet te zijn ondergebracht in bedoelde bedrijfsgroep, resp. categorie.

KAMER VAN KOOPHANDEL EN FABRIEKEN  
Drs. Joanne Pancham - Secretaris

## Smart Learning Inspires Motivation

In de afgelopen jaren zijn er tal van bedrijven gecertificeerd tijdens de PLOS 1-3 en NCP 1-2 trajecten. Het invoeren van een Kwaliteits Management Systeem (KMS) is één, het borgen en onderhouden ervan is twee. Er zijn nog diverse verbeterpunten op o.a. de volgende gebieden: klantvriendelijkheid, arbeidsethos, draagvlak KMS, pro-activiteit, communicatie, product(dienst-)kennis.

### Training

SLIM Quality Consulting Group biedt de training: "SLIM beheersen en verbeteren doe je zo...!" aan. Deze training helpt medewerkers hun systemen te verbeteren. Het unieke is dat een probleem van de organisatie centraal wordt gesteld en in het praktisch gedeelte van de training deels wordt uitgewerkt. Er worden tools ter beschikking gesteld, zodat de organisatie intern het probleem verder kan uitwerken. Door gezamenlijk deel te nemen snappen de werknemers hun rol in het geheel beter en raken zij ook gemotiveerder en enthousiaster doordat zij betrokken worden bij het

analyseren van problemen en het aandragen van mogelijke oplossingen. Opmerkingen als: "naar mij wordt toch niet geluisterd" of "de directie doet toch wat hij wil" of "ja, maar dit is een lastige klant" gaan tot het verleden behoren als eenmaal begrepen wordt dat je alleen kwaliteit kunt leveren door echt naar de klant te luisteren en gezamenlijk de aandachtspunten van de organisatie aan te pakken.

### Succes

Organisaties die dit inzien hebben de basis gelegd voor succes! Ook SLIM Quality Consulting Group luistert naar haar klanten

door in te spelen op de behoeften van de organisaties. "Kant en klare trainingen" blijken namelijk weinig tot geen structureel rendement te hebben. Voor de gemiddelde werknemer is het best lastig om de opgedane kennis toe te passen en/of over te dragen op een collega. Deeltrainingen op een specifiek aandachtsgebied binnen uw organisatie worden hierdoor mogelijk wat de doeltreffendheid, ook binnen onze (certificerings-) begeleidingstrajecten, verhoogt. Voor meer informatie: www.slimquality.com Tel.no. 8100730 en op facebook: SLIM Quality Consulting Group.

RMD

## ONDERWERPEN ONDERNEMERSAVONDEN

Waarover zou u als ondernemer graag geïnformeerd willen worden op onze ondernemersavonden? Uw suggesties, ideeën, voorstellen, waarnaar wij met belangstelling uitkijken, kunt u persoonlijk, telefonisch of per e-mail aan ons doen toekomen.

Contact: afdeling Communications tel.no. 530311 tst. 112, e-mail: chamber@sr.net

## ADVERTEREN OP RECLAMEBORDEN

Op de borden (afmeting 1.20 m hoog x 2.45 m breed) langs het beursterrein aan de Dr. H.D. Benjamin-/Borretstraat is ruimte voor uw advertentie. Ook aan de binnenkant is ruimte beschikbaar om uw onderneming te promoten. Voor informatie over prijzen en voorwaarden, kunt u contact opnemen met het beurssecretariaat tel. 530311 tst. 111.

Wist

u

dat ?

We moeten 'Back to the basics' wanneer blijkt dat processen afwijken van gezonde grondslagen zoals o.m. planning. Planning kan je definiëren als een in de tijd coördineren van handelingen en middelen gericht op het bereiken van gestelde doelen. Er hoort echter tussen de planningstermijnen LTP, MTP en KTP een duidelijke relatie te bestaan waarbij de Lange Termijn Planning (LTP) het uitgangspunt is. Hier worden de doelstellingen geformuleerd en het algemeen beleid daarvan afgeleid. Als LTP beslissingen betrekking hebben op de toekomstige ontwikkeling van de gehele organisatie (nieuwe markten, nieuwe activiteiten, nieuwe samenwerkingsvormen), dan spreekt met van ondernemingsplanning. De Middellange Termijn Planning (MTP) heeft meestal betrekking op het globaal afstemmen op de behoeften van de markt waarbij deelplannen voor bepaalde bedrijfsafdelingen worden opgesteld. Bijvoorbeeld: verkoopplannen, inkoopplannen, productieplannen, plannen m.b.t. personeelsbezetting etc. De Korte Termijn Planning betreft het onderling afstemmen van de bedrijfsfuncties op korte termijn. Bijvoorbeeld de afstemming tussen verkoop-productie-inkoop. Doelmatigheid en efficiency zijn hierbij van groot belang. Kortom: LTP is het uitgangspunt waaruit MTP wordt afgeleid en hieruit vloeit dan logisch de KTP voort. Bij de KTP onderscheid men twee planningsmethodieken: de netwerkplanning die uit gaat van de tijd die ter beschikking staat voor het uitvoeren van een project en de productieplanning die uitgaat van de meest effectieve en efficiënte bezetting van de productiemiddelen. Het gaat allemaal om het beheersen van uitvoerende processen met nadruk op acties die in de toekomst plaatsvinden en waarbij LTP, MTP en KTP in één totaal planningsstelsel zijn geïntegreerd.

## BEKENDMAKING

Op grond van artikel 18 van de Handelsregisterwet G.B. 1962 no. 187 heeft de Kamer van Koophandel en Fabrieken te Paramaribo haar Secretaris gelast te handelen als ware opgaaf gedaan van de opheffing van onderstaande bedrijven:

DOSSIER	HANDELSNAAM	ADRES	ACTIVITEIT
19051	I. RAMADHIN	Groot Henarpolder Wooncentrum 55	Drankinrichting, Winkelier
19053	R. SHEWDAT	Corantijnpolder Serie A no. 61	Eet- En Drinkinrichting, Winkelier
19465	P. BADAL	Groot Henarpolder Serie 7 no. 11	Lasserij, Constructiebedrijf
30492	FA-NELL	Weg Naar Peperpot BR. 197	Drankinrichting
30493	WILLEM HARISSUPERMARKET	Weg Naar Peperpot BR. 197	Winkelier
30505	L.N. KARTODIWIJJO	La Resource perceel 305	Standhouder
30516	CARIBBEAN CLOTHING	Armandstraat 5	Leverancier, Importeur
30525	UITZENDBURO PROGRESS	Sir Winston Churchillweg 208	Uitzendbureau
30540	K. BURKHARDT	Hofstraat 104b	Winkelier
30556	P.E. IROEDJO	Paranam O/h Erf V/d Einaarschool	Standhouder
30557	S. BOEDDHA	Groot Blijdenshooptweg BR. 469	Monteur, Winkelier
30559	MARLENE SHOP	Jakaomoweg BR. 218	Winkelier, Drinkinrichting
30568	PREMKOEMARIE MAHABAL	Gouverneurstraat 8	Importeur
30569	SHAKIE STAR	Gouverneurstraat 8	Winkelier
30576	RAROSHRA'S LAS EN CONSTRUCTIE	Sophia'slustweg 62	Fabrikant
30586	HARRY'S TAXIBEDRIJF	Indira Gandhiweg BR. 292	Taxibedrijf
30593	RAMPERSAD HARIPERSAD	De Boerbuitenweg 456	Autobusdienst
30614	RONG DENG	Molenpad hoek Cornelisstraat	Winkelier, Importeur
30661	STOP AND SHOP CENTER	Hendrikstraat 207	Winkelier, Importeur, Verpakkingsbedrijf, Exporteur
30664	LEOSONS ENTERPRISE	Coesewijnstraat 78	Importeur, Winkelier, Beveiligingsbedrijf
30738	CHAMRU MOHAMED ISZAAK	Parkeerplaats marktterrein	Taxibedrijf
30749	WINKEL DHANRADJ DOERGA	Saramaccaweg km. 41	Winkelier
30847	R.A. BERRENSTEIN	Richard Voullairestraat 45	Lasserij, Constructiewerkplaats
30878	STILO PAPER PRODUCTS	Welgelegenstraat 19	Uitgeverij, Winkelier
30906	SOEDESH SOEKHOE	Achterdam 61	Winkelier

### CITAAT

"Er is geen geheim voor succes dus verspil geen tijd aan het zoeken naar zo'n recept. Succes is het resultaat van perfectionisme, hard werken, leren van je fouten, loyaliteit naar de personen voor wie je werkt en doorzettingsvermogen".  
(Colin Powell)

## Uit het jachtig leven geraken

"We denken zelden aan wat we hebben, maar altijd aan wat we missen. Het zekerheidsvirus houdt ons in zijn greep en er is veel moed voor nodig om het leven te durven leiden waar we van dromen. Maar het is ook een avontuur en dus eist het gedrevenheid, vastberadenheid, hard werken en een heel duidelijk doel; kwaliteiten waarvan iedereen wel weet dat ze aan de basis staan van succes". Aan het woord is Colin Turner een internationale autoriteit op het gebied van persoonlijke ontwikkeling.

### Jachtig

Voor velen heeft hun streven naar succes geleid tot een jachtig leven. Sommigen scheppen plezier in het snelle leven. Ze genieten van de glamour, de aandacht, het respect en de beloning die zij via het werk krijgen. Anderen zouden juist willen geraken uit de stroomversnelling van het jachtig leven. Als je het 'snelle leven' de rug toekeert betekent het niet dat je problemen uit de weg gaat. Het is eerder een zoeken naar een doelgerichte manier van leven die per definitie leidt tot gemoedsrust. De belangrijkste motivatie is de wens alles uit jezelf te halen zonder jezelf, je overtuigingen en je waarden te verloochenen.

### Karakter

Mensen die hiervoor gaan hebben zeven karaktereigenschappen gemeen.

1) Ze kennen hun behoeften, gewoonten, talenten en sterke kanten en weten wat ze willen en wat voor werk ze het liefst zouden doen. 2) Ze geloven in zichzelf en maken zich niet druk om wat anderen van hen denken. Ze doen wat ze doen omdat ze dat besloten hebben en niet omdat het zo hoort. Ze nemen hun leven zelf in de hand overtuigd als ze zijn dat ze voor zichzelf en hun geliefden kunnen zorgen. 3) Ze zitten vol energie en vitaliteit omdat ze hun tijd besteden aan wat ze leuk vinden terwijl ze ook een omgeving hebben gecreëerd die het best bij hen past. 4) Ze zijn bereid offers te brengen en het zonder iets te stellen i.p.v. ervoor te betalen met flexibel krediet, waardoor ze kunnen genieten van een goed leven, gemoedsrust en de voordelen van financiële

onafhankelijkheid. 5) Ze zijn niet reactief maar proactief, nemen altijd initiatieven en behouden zo controle over hun eigen lot. 6) Ze zijn vasthoudend en putten kracht uit het overwinnen van obstakels. 7) Ze houden vast aan waarden die voor hen belangrijk zijn omdat ze begrijpen dat hun persoonlijke waarden en normen de enige maatstaf zijn voor wat voor hen genoeg is. Ze hebben een duidelijk beeld van wat ze met hun leven willen, waardoor het gemakkelijker is volgens hun persoonlijke ethiek te leven. De dingen die zij belangrijk vinden hebben ze geïntegreerd in hun beroep en vrijetijdsbesteding. Kortom; Ze doen wat ze zelf vinden dat ze moeten doen en niet wat anderen van hen verwachten. Ze zijn trouw aan zich zelf en geloven in zichzelf.

RMD

### KKFacts

#### Ondernemersavond

Onderwerp: "De tweede presentatie uit de reeks in aanloop naar de Telesur/IT-Core Hackathon 2015"  
Inleider: George Blufpand - MiSabi en Achmed Neijhorst - iFrontier  
Datum: 11 augustus 2015  
Tijd: 19.00 - 20.00 uur  
Plaats: KKF-Conferentiezaal, Prof. W.J.A. Kernkampweg 37.

**Bezoek de KKF-ondernemersavonden. Elke dinsdagavond. Actuele onderwerpen. Leer elkaar kennen, leer van elkaars werk en problemen en zoek samen naar oplossingen!**

### Douane koersen

M.i.v. 04/08/2015 en tot nader order	
U.S. dollar	3,35
Euro	3,67
Pound sterling	5,22
Ned. Ant. gld.	1,88
Yen (10.000)	269,61
Trin. & Tob. dollar	0,53
Guyana dollar (100)	1,62
Indian rupee (100)	5,23
Brazil real	0,97